

## Ingénieur avant-vente (H/F) - CDI – Boulogne-Billancourt

### Présentation de l'entreprise

Présent dans 50 pays et comptant plus de 800 collaborateurs, Hanshow Technology propose des solutions de commerce connecté reposant sur sa technologie d'étiquettes électroniques de gondole. À l'ère de l'omnicanal et d'Internet, les étiquettes électroniques jouent un rôle central en reliant le commerce en ligne aux magasins physiques.

Hanshow a pour ambition d'offrir des solutions de commerce connecté inégalées, aux enseignes internationales et de se positionner en tant que leader mondial de son secteur. De nombreux clients nous ont déjà accordé leur confiance tels que Casino, Auchan, Intermarché, Leroy Merlin, Système U, Zôdio, Pharmagest...

L'entreprise est en forte croissance et recherche des talents pour accompagner son ambition. Hanshow vous offre l'opportunité d'être au cœur de la transformation digitale des commerçants et de participer au développement d'une entreprise internationale en forte croissance.

Web Site: <https://fr.hanshow.com/>

### Descriptif du poste

Au sein du département technique et rattaché(e) au Directeur technique, vous rejoindrez le service avant-vente. Dans le cadre de votre fonction, vos missions seront les suivantes:

1. Vous serez responsable de **la prise en charge et de la gestion des dossiers d'avant-vente en collaboration avec les équipes commerciales** tout au long du processus d'offre, depuis l'analyse initiale du contexte du client jusqu'au transfert des dossiers vers les équipes de déploiement
2. Après l'étude des besoins exprimés par les clients, vous serez chargé(e) de **rédiger les réponses aux appels d'offres**, avec divers interlocuteurs internes tels que les équipes de R&D, de déploiement, de facturation et de réglementation
3. Vous dirigerez **la mise en place et l'exécution de preuves de concept (POC)** et de démonstrations de faisabilité. Vous jouerez également un rôle crucial dans la présentation et la défense des offres devant les clients
4. **Interlocuteur privilégié avec les clients**, vous serez à l'écoute de leurs besoins pour fournir des solutions et des soutiens adaptés
5. Vous serez responsable de l'établissement et du **maintien de relations de confiance à long terme avec les clients**.

### Profil recherché

- BAC+5 dans le domaine de l'informatique, la télécommunication ou les réseaux.
- Vous avez une excellente maîtrise du français. La maîtrise du chinois est un plus.
- Vous avez une expérience significative en tant qu'ingénierie avant-vente.
- Vous comprenez les enjeux et anticipez les évolutions du marché, des technologies et des modes de consommation.
- Vous avez la capacité à travailler efficacement sur plusieurs projets en parallèle.
- Capacité à coordonner et piloter un projet en collaboration avec d'autres services

### Compétences requises :

- Bonne connaissance en réseautage, Linux, communications sans fil, bases de données et langages de programmation tels que Java
- Compétences en communication verbale et écrite
- Excellente qualité de relation/clientèle.

### Ce que Hanshow propose

- Rémunération compétitive
- Passe Navigo pris en charge à 100%
- Environnement de travail sain et international
- Évolution professionnelle et mobilité internationale

### Candidature : Envie de rejoindre une entreprise dynamique et diversifiée ?

Postulez à l'adresse mail suivante : [jjialong.xu@hanshow.com](mailto:jjialong.xu@hanshow.com) / [cuiyi.wu@hanshow.com](mailto:cuiyi.wu@hanshow.com)