

Responsable commercial grands comptes (H/F) - CDI – Boulogne-Billancourt

Présentation de l'entreprise

Présent dans 50 pays et comptant plus de 800 collaborateurs, Hanshow Technology propose des solutions de commerce connecté reposant sur sa technologie d'étiquettes électroniques de gondole. À l'ère de l'omnicanal et d'Internet, les étiquettes électroniques jouent un rôle central en reliant le commerce en ligne aux magasins physiques.

Hanshow a pour ambition d'offrir des solutions de commerce connecté inégalées, aux enseignes internationales et de se positionner en tant que leader mondial de son secteur. De nombreux clients nous ont déjà accordé leur confiance tels que Casino, Auchan, Intermarché, Leroy Merlin, Système U, Zôdio, Pharmagest...

L'entreprise est en forte croissance et recherche des talents pour accompagner son ambition. Hanshow vous offre l'opportunité d'être au cœur de la transformation digitale des commerçants et de participer au développement d'une entreprise internationale en forte croissance.

Web Site: <https://fr.hanshow.com/>

Descriptif du poste

Au sein de la Direction commerciale grands comptes du Groupe Hanshow et sous la direction du Directeur commercial grands comptes, vous aurez en charge la gestion d'un portefeuille clients existant ainsi que le développement commercial de clients grands comptes (GSA, GSB, GSS, Textile...).

Vos principales missions seront :

- Définir le plan de développement commercial en ligne avec la stratégie d'entreprise
- Identifier de nouveaux clients potentiels
- Elargir le portefeuille clients par le biais d'une prospection intensive
- Devenir le contact clé de vos clients (reprise de comptes déjà existants)
- Travailler conjointement avec la direction IT et projet pour assurer le succès des projets
- Manager, organiser, animer les réunions de recueil des besoins des clients
- Garantir 100% de satisfaction clients

Profil recherché

- Diplômé(e) de formation supérieure en commerce/marketing (bac +4/5). Vous avez une expérience significative (**au moins 5 ans**) sur un poste similaire et êtes passionné(e) par le Retail et le digital.
- Vous êtes doté(e) d'un excellent sens du relationnel. Simplicité, fiabilité, rigueur et autonomie feront de vous un(e) candidat(e) idéal(e).
- Un solide réseau de contacts professionnels
- Vous maîtrisez **le chinois et le français**
- Le poste nécessite des déplacements nationaux fréquents (Permis B obligatoire).

Ce que Hanshow propose

- Rémunération compétitive
- Passe Navigo pris en charge à 100%
- Environnement de travail sain et international
- Évolution professionnelle et mobilité internationale

Candidature : Envie de rejoindre une entreprise dynamique et diversifiée ?

Postulez à l'adresse mail suivante : jialong.xu@hanshow.com / cuiyi.wu@hanshow.com